*Примерная форма   
бизнес плана для индивидуальных предпринимателей, самозанятых   
и желающих организовать личное подсобное хозяйство   
с привлечением средств, государственной социальной помощи*

*на основании социального контракта*

*Титульный лист*

Бизнес-план

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

*(наименование проекта, бизнеса)*

Инициатор проекта: *Фамилия Имя Отчество*

Адрес места регистрации: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Контактный телефон: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Адрес электронной почты:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

г. Кострома 202\_\_\_ год.

Содержание

1. Резюме проекта

2. Производственный план

2.1. Описание производственного процесса

2.2. Производственный план

3. Маркетинговый план

3.1. Виды и характеристика производимых (реализуемых) товаров (работ, услуг)

3.2. Организация сбыта товаров (работ, услуг) и позиционирование их на рынке

4. Организационный план

5. Финансовый план

5.1. Расчет затрат и калькуляция себестоимости

5.2. Расчет прогнозных финансовых результатов

6. Оценка рисков

**1. Резюме проекта**

|  |  |
| --- | --- |
| Вид деятельности по ОКВЭД (код и наименование) | *Например:*  14.19.21. -Производство одежды и аксессуаров одежды для детей младшего возраста из текстильных материалов, кроме трикотажных или вязаных |
| Суть проекта | *Например:*  Открытие швейной мастерской по пошиву детской одежды |
| ИНН |  |
| Адрес места  реализации проекта | *Например:*  Солнечная область, Радостный район, ул. Весёлая, д. 2 |
| Статус помещения (в собственности, планируется аренда, передано в безвозмездное пользование и т. д.) | *Например:*  Имеется договоренность с собственником помещения об аренде на 12 месяцев, начиная с марта 2022 года  *ИЛИ*  Помещение предоставлено мне в бессрочное безвозмездное пользование родственником |
| Организационно-правовая форма бизнеса  (укажите в какие сроки планируется регистрация в качестве ИП/самозанятого,  если уже зарегистрирован, то с какого времени и какой вид деятельности осуществляете) | *Например:*  Индивидуальный предприниматель с 12.02.2022 г., ОКВЭД 96.02 Предоставление услуг парикмахерскими и салонами красоты  *ИЛИ*  Планирую регистрацию в качестве самозанятого в срок до 25 апреля 2022 г. |
| Планируемый к применению налоговый режим | *Например,*  *подходит как для ИП, так и для самозанятых:*  Налог на профессиональный доход  *ИЛИ подходит только для ИП (на выбор):*  Общая система налогообложения  Упрощенная система налогообложения (доходы)  Упрощенная система налогообложения (доходы минус расходы)  Патентная система налогообложения |
| Цель реализации проекта | Бизнес-план разработан для заключения социального контракта для получения государственной социальной помощи |
| Общая стоимость проекта (в том числе средства по социальному контракту, собственные средства, заемные средства) | *Например:*  380 000 руб., в том числе:  350 000 руб. - средства, планируемые к получению на основании заключения социального контракта  10 000 руб. - собственные средства  20 000 руб. - заемные средства |
| Срок окупаемости проекта (общая стоимость проекта)/чистая прибыль в месяц) | *Например:*  7 месяцев |
| Доходы за год |  |
| Чистая прибыль за год |  |
| Опыт работы и (или) специальная квалификация организатора проекта в сфере осуществления бизнес-проекта Укажите пожалуйста:  1. Ваше основное профессиональное образование  2. Сведения о прохождении обучения, переобучения, повышения квалификации в сфер реализации бизнес-проекта (где, в какое время и по какой специальности Вы обучали, какой документ по итогам обучения получили)  3. Сведения об опыте работы в выбранной сфере деятельности (где и кем Вы работали, в какой период времени) | *Например:*  В 2007 году окончила Колледж бытового обслуживания по специальности «портной».  В 2008 году прошла переобучение по профессии «закройщик» в Многопрофильном образовательном центре «Феникс»  С 2010 по 2016 год - опыт работы швеей (наемный работник) в производственном объединении «Спутник» .  *ИЛИ*  Опыта работы не имею. Специального образования не имею. |

**2. Производственный план**

2.1. Описание производственного процесса.

*Опишите кратко:*

*- технологии производства и (или) процессов, на которых будет строиться бизнес;*

*- основные требования к помещению, в котором будет организован бизнес (освещение, отопление, канализация, вентиляция и др.). Соответствует ли помещение, которое Вы планируете для ведения бизнеса этим требованиям. Если нет - что необходимо предпринять, чтобы привести помещение в требуемое состояние? Укажите ориентировочно сумму затрат*;

*- основные требования к оборудованию технике, сырью которые будут использоваться при организации бизнеса*.

*Укажите пожалуйста нормативные документы, которые устанавливают требования к помещению, техническим средствам, инструментам, материалам в Вашей сфере деятельности.*

2.2. Производственный план

*Опишите кратко:*

*- месторасположение бизнеса (близость к клиентам, поставщикам сырья, доступность рабочей силы, транспорта и т.д.);*

*- как будет производится выбор поставщиков оборудования, сырья, материалов и прочего, необходимого для запуска бизнеса. Назовите наименования поставщиков, поясните, почему Вы выбрали именно их.*

*Укажите:*

*- уже имеющиеся у Вас активы (имущество, находящееся в Вашей собственности), которые планируете использовать при реализации бизнес-проекта (при наличии);*

*- затраты на необходимые для открытия бизнеса основные средства и материально-производственные затраты в виде таблицы:*

Таблица 1.

Информация по затратам на основные средства,

материально производственные запасы и иные расходы

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № п/п | Наименование затрат | Цена за единицу, руб. | Количество, ед. | Сумма, руб. (собственные средства) | Сумма, руб. (денежная выплата по соц. контракту) |
|  | Основные средства |  |  |  |  |
| 1 |  |  |  |  |  |
| 2 |  |  |  |  |  |
| ..... |  |  |  |  |  |
|  | Материально-производственные запасы |  |  |  |  |
| 1 |  |  |  |  |  |
| 2 |  |  |  |  |  |
| ... |  |  |  |  |  |
|  | Аренда помещения |  |  |  |  |
|  | Обучение |  |  |  |  |
|  | ИТОГО | х | х |  |  |

*В первом столбе после наименования затрат* ***кратко*** *укажите* ***основные*** *технические характеристики приобретаемого оборудования, техники, инструментов.*

*При расчетах* ***следует учитывать следующее:***

*- денежная выплата по социальному контракту составляет не более 350 000 рублей:*

*- на приобретение основных средств, материально-производственных запасов;*

*- получение лицензии на программное обеспечение и (или) на осуществление отдельных видов деятельности в соответствии со статьей 12 Федерального закона от 4 мая 2011 года N 99-ФЗ "О лицензировании отдельных видов деятельности" (не более 10 процентов назначаемой выплаты);*

*- оплата расходов по аренде помещения (не более 15% от суммы денежной выплаты, максимально - 52500 руб.);*

*- допускается включать расходы на обучение в размере не более 30 000 руб. (дополнительно к денежной выплате по соц. контракту (350 000 руб.)).*

**3. Маркетинговый план.**

3.1. Виды и характеристика производимых (реализуемых) товаров (работ, услуг)

*Опишите кратко:*

*- какую продукцию (товары, работы, услуги) Вы предлагаете покупателям (качество, ценовая категория, упаковка, сроки и условия поставки, эксплуатации и т.д.);*

*-  ситуацию на рынке для данной продукции (товара или услуги): является ли спрос растущим, стабильным, или падающим.*

*Укажите:*

*- кто Ваши основные конкуренты на рынке и какие цены они устанавливают на подобные товары и услуги;*

*- какие характеристики делают Ваш товар (услугу) отличающейся от конкурентов;*

*- планируемые объемы продаж товаров (работ, услуг) в виде таблицы:*

Таблица 2

**Перечень основных производимых (реализуемых) товаров, работ, услуг с указанием уровня цен**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| № п/п | Наименование продукта, работы, услуги | Объем продаж  за месяц, ед. | Цена, руб. | Планируемая выручка в месяц, руб. |
| 1 | Продукт/услуга |  |  |  |
| 2 | Продукт/услуга |  |  |  |
| ... | .... |  |  |  |
|  | ИТОГО |  |  |  |

*При установлении цены рекомендуется проанализировать уровень расходов на производство 1 ед. продукта, сколько готовы заплатить потребители и какие цены у конкурентов.*

***Если Ваш бизнес будет сезонным*** *(испытывать регулярные колебания спроса, в зависимости от времени года, погодных условий, праздников, других условий), то используйте следующую форму таблицы:*

Таблица 2

**Перечень основных производимых (реализуемых) товаров, работ, услуг с указанием уровня цен\***

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Наименование товара, работы, услуги | Цена, руб. | Первый месяц реализации проекта | | Второй месяц реализации проекта | | ......... | | Двенадцатый месяц реализации проекта | |
| *Наименование календарного месяца* | | *Наименование календарного месяца* | | *Наименование календарного месяца* | | *Наименование календарного месяца* | |
| Объем продаж | Планируемая выручка, руб. | Объем продаж | Планируемая выручка руб. | Объем продаж | Планируемая выручка, руб. | Объем продаж | Планируемая выручка руб. |
| Продукт/услуга 1 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Продукт/услуга 1 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| .......... |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| ИТОГО | Х | Х |  | Х |  | Х |  | Х |  |

3.2. Организация сбыта товаров (работ, услуг) и продвижение их на рынке

*Опишите кратко:*

*- «портрет клиента»: каким целевым группам покупателей Вы планируете продавать свои товары, услуги (возраст, пол, социальное положение, уровень доходов и т.д.);*

*- где (в каком районе) живут Ваши будущие клиенты (покупатели), каковы географические пределы сбыта товаров (работ, услуг) (микрорайон, город, за пределами области и т.д.);*

*- как будет реализовываться продукция (продажа конечному потребителю, предприятиям оптовой или розничной торговли) и почему выбран именно этот способ;*

*- какие методы стимулирования продаж (скидки, акции, др.) и рекламы (странички в социальных сетях, листовки, объявления на «Авито». «сарафанное радио», и т. д.) Вы планируете? Укажите примерный объем затрат, который планируете направлять на рекламу и продвижение (например: в среднем в месяц и за год ИЛИ например: стартовые затраты +в среднем в месяц и за год)*

**4. Организационный план**

*Укажите:*

*- какие разрешительные документы необходимы для начала бизнеса (лицензия, разрешение на торговлю, сертификат соответствия, гигиеническое заключение, согласования инспекций и т.д.), ориентировочный размер затрат на их получение;*

*- иные документы, необходимые для запуска бизнеса (договор аренды, договор на вывоз ТБО, договор на уборку помещений, медицинские книжки для сотрудников, документы, подтверждающие квалификацию сотрудников и т.д.);*

*- как Вы планируете оформлять приобретение оборудования и материалов у поставщиков (чеки, товарные чеки, договоры и т. д.);*

*- как Вы планируете оформлять сделки с потребителями, а также трудовые отношения (если планируется привлечение наемных работников);*

*- требуемое количество персонала для начала реализации бизнеса (при необходимости). Заполните данные по персоналу в виде таблицы:*

Таблица 3

**Требуемый персонал**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Должность | Количество ед. | Зарплата руб. в месяц | Фонд оплаты труда, руб. в месяц | Фонд оплаты труда, руб. в год |
| 1) |  |  |  |  |
| 2)… |  |  |  |  |
| ИТОГО ФОТ | х | х |  |  |

Для расчета фонда оплаты труда (ФОТ) необходимо по каждой должности умножить количество единиц персонала на размер заработной платы (ЗП) в месяц.

Для расчета фонда оплаты труда в год необходимо ФОТ в месяц умножить на 12.

*Укажите как будут оформляться трудовые отношения с наемными работниками.*

**5. Финансовый план**

5.1. Расчет затрат и калькуляция себестоимости

*Определите прямые материальные затраты (стоимость сырья и материалов, покупных полуфабрикатов и комплектующих, работ и услуг сторонних организаций, др.) на производство* ***каждого наименования*** *продукции или услуги. Изложите расчеты в виде таблицы:*

Таблица 4.

**Расчет прямых материальных затрат на услугу**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № п/п | Наименование затрат | Покупная стоимость за 1 ед., руб. | Объем,  мл./ г./ шт./см. | Норма расхода на 1 ед. услуги  мл./ г./ шт./см. | Сумма, руб. |
| **1** | **Продукт/услуга** |  |  |  |  |
|  | ....... |  |  |  |  |
|  | ....... |  |  |  |  |
|  | ....... |  |  |  |  |
|  | **ИТОГО** |  |  |  |  |
| **2** | **Продукт/услуга** |  |  |  |  |
|  | ....... |  |  |  |  |
|  | ....... |  |  |  |  |
|  | ....... |  |  |  |  |
|  | **ИТОГО** |  |  |  |  |
| **.....** | **........** |  |  |  |  |
|  | ....... |  |  |  |  |
|  | ....... |  |  |  |  |
|  | ....... |  |  |  |  |
|  | **ИТОГО** |  |  |  |  |

Норма расхода – это какое количество материала расходуется на 1 ед. продукта/услуги

*Рассчитайте объем прямых затрат для планируемого среднего объема продаж продукции на месяц в виде таблицы:*

Таблица 5

**Расчет прямых материальных затрат в месяц**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| № п/п | Наименование продукта/услуги | Сумма затрат  на 1 ед., руб. | Планируемый средний объем продаж продукции/услуг | Сумма в месяц, руб. |
| 1 | Продукт/услуга |  |  |  |
| 2 | Продукт/услуга |  |  |  |
| ... | ..... |  |  |  |
|  | ИТОГО | х |  |  |

Данные для расчета берутся из Таблицы 4 графы «Сумма» по строке «ИТОГО».

Сумма в месяц равна произведению планируемого объема продаж на сумму затрат на 1 единицу.

***Если Ваш бизнес будет сезонным*** *(испытывать регулярные колебания спроса, в зависимости от времени года, погодных условий, праздников, других условий), то используйте следующую форму таблицы:*

Таблица 5

**Расчет прямых материальных затрат в месяц**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Наименование товара, работы, услуги | Сумма затрат  на 1 ед., руб. | Первый месяц реализации проекта | | Второй месяц реализации проекта | | ......... | | Двенадцатый месяц реализации проекта | |
| Наименование календарного месяца | | Наименование календарного месяца | | Наименование календарного месяца | | Наименование календарного месяца | |
| Объем продаж | Сумма затрат, руб. | Объем продаж | Сумма затрат, руб. | Объем продаж | Сумма затрат, руб. | Объем продаж | Сумма затрат, руб. |
| Продукт /услуга 1 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Продукт /услуга 2 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| .......... |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| ИТОГО | Х | Х |  | Х |  | Х |  | Х |  |

*Опишите косвенные затраты, которые Вы будете нести при осуществлении деятельности (то есть не имеющие прямого отношения к себестоимости продукта или услуги, например, транспортные расходы, коммунальные расходы, аренда помещения или имущества, административные и торговые расходы, расходы на продвижение и рекламу и т.д.).*

*Рассчитайте объем косвенных затрат в виде таблицы:*

Таблица 6.

**Расчет косвенных затрат**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| № п/п | Наименование затрат | Сумма в месяц, руб. |
| 1 | Аренда помещения |  |
| 2 | Коммунальные услуги |  |
| 3 | Продвижение и реклама |  |
| 4 | Транспортные расходы |  |
| 5 | ..... |  |
| 6 | ..... |  |
|  | ИТОГО |  |

***В таблицу вписывайте только те наименования затрат, которые Вам необходимы.***

***Если на размер косвенных затрат в месяц будет влиять сезонность бизнеса или другие факторы****, то используйте следующую форму таблицы:*

Таблица 6

**Расчет косвенных затрат**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № п/п | Наименование затрат | Первый месяц реализации проекта | Второй месяц реализации проекта | ......... | Двенадцатый месяц реализации проекта |
| Наименование календарного месяца | Наименование календарного месяца | Наименование календарного месяца | Наименование календарного месяца |
| 1 | Аренда помещения |  |  |  |  |
| 2 | Коммунальные услуги |  |  |  |  |
| 3 | Продвижение и реклама |  |  |  |  |
| 4 | Транспортные расходы |  |  |  |  |
| 5 | ..... |  |  |  |  |
| 6 | ..... |  |  |  |  |
|  | ИТОГО |  |  |  |  |

*Рассчитайте общие ежемесячные расходы, учитывая прямые и косвенные затраты, затраты на оплату труда (и на начисления на зарплату) наемных работников и страховые взносы за ИП. Изложите в виде таблицы:*

Таблица 7.

**Общие расходы в месяц**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| № п/п | Вид затрат | Сумма в месяц, руб. |
| 1 | Прямые материальные затраты *(из таблицы 5)* |  |
| 2 | Затраты на оплату труда *(в соответствии с таблицей 2, если есть наемные работники)* |  |
| 3 | Начисления на зарплату 30% *(если есть наемные работники)* |  |
| 4 | Страховые взносы за ИП *(если используется эта организационно-правовая форма бизнеса)* |  |
| 5 | Косвенные затраты *(из таблицы 6)* |  |
|  | ИТОГО |  |

30% = (пенсионный фонд 22%+ОМС 5,1%+соцстрах 2,9%), при необходимости + от несчастных случаев и проф.заболеваний в зависимости от вида деятельности от 0,2 до 8,5% (установлены Федеральным законом от 21.12.2021 № 413-ФЗ «О страховых тарифах на обязательное социальное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний на 2022 год и на плановый период 2023 и 2024 годов»).

Фиксированный платеж для ИП в 2023 году – 45 842 руб.

Для ИП, чей годовой доход превысил 300 тыс. руб., дополнительный взнос на обязательное пенсионное страхование составит 1% от суммы, превышающей 300 тыс. руб. доходов в год., но не более 257 061 руб.

Для ИП, применяющих упрощенную систему налогообложения «доходы минус расходы» для расчета величины страховых взносов (1%) берутся доходы за вычетом расходов, которые учитываются в УСН.

***В таблицу вписывайте только те наименования затрат, которые Вам необходимы.***

***Если прямые и косвенные затраты в таблицах 5 и 6 были расписаны по месяцам*** *, то используйте следующую форму таблицы:*

Таблица 7

**Общие расходы в месяц**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № п/п | Наименование затрат | Первый месяц реализации проекта | Второй месяц реализации проекта | ......... | Двенадцатый месяц реализации проекта |
| Наименование календарного месяца | Наименование календарного месяца | Наименование календарного месяца | Наименование календарного месяца |
| 1 | Прямые материальные затраты *(из таблицы 5)* |  |  |  |  |
| 2 | Затраты на оплату труда  *(в соответствии с таблицей 2, если есть наемные работники)* |  |  |  |  |
| 3 | Начисления на зарплату 30% *(если есть наемные работники)* |  |  |  |  |
| 4 | Страховые взносы за ИП *(если используется эта организационно-правовая форма бизнеса)* |  |  |  |  |
| 5 | Косвенные затраты *(из таблицы 6)* |  |  |  |  |
|  | ИТОГО |  |  |  |  |

5.2. Расчет прогнозных финансовых результатов

*Рассчитайте прогноз доходов и расходов, который показывает степень прибыльности Вашего бизнеса, после учета всех расходов за 1 календарный год. Изложите в виде таблицы:*

Таблица 8.

**Прогноз доходов и расходов**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| № | Статьи расходов | Значение  за месяц, руб. | Значение  за год, руб. |
| 1 | Доходы от продаж |  |  |
| 2 | Расходы |  |  |
| 3 | Валовая прибыль |  |  |
| 4 | Налоги\* |  |  |
| 5 | Чистая прибыль |  |  |

\* ИП, применяющие УСН (доходы), имеют право на уменьшение налогов:

- ИП без работников могут уменьшить налог на весь размер уплаченных страховых взносов (обязательное пенсионное и обязательное медицинское страхование);

- ИП с работниками могут уменьшить налог на величину уплаченных страховых взносов, но не более чем на 50 % от суммы налога.

***Если затраты в таблицах 5, 6 и 7 были расписаны по месяцам****, то используйте следующую форму таблицы:*

Таблица 8

**Прогноз доходов и расходов**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № п/п | Статьи расходов | Первый месяц реализации проекта | ......... | Двенадцатый месяц реализации проекта | Значение  за год, руб. |
| Наименование календарного месяца | Наименование календарного месяца | Наименование календарного месяца |
| 1 | Доходы от продаж |  |  |  |  |
| 2 | Расходы |  |  |  |  |
| 3 | Валовая прибыль |  |  |  |  |
| 4 | Налоги |  |  |  |  |
| 5 | Чистая прибыль |  |  |  |  |

**6. Оценка риска**

*Укажите:*

*-  какие наиболее существенные факторы риска имеются для реализации проекта (например: валютные – при закупки иностранных комплектующих и материалов, климатические – для сезонных товаров, снабженческие – при нестабильной работе поставщиков, сбытовые – при реализации товаров и услуг потребителям и проч.);*

*- какие меры Вы предпримите по минимизации этих рисков*.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ СВЕДЕНИЯ

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 1 | Семейное положение | Одиноко проживающий гражданин / замужем, женат /не замужем, не женат / разведена, разведен  Для разведенных – получаете ли алименты (или выплачиваете ли алименты) |
| 2 | Состав семьи | Количество человек, в том числе детей (с указанием года рождения каждого ребенка)  Укажите, если есть какие-то важные особенности в семье (например, инвалидность одного из членов семьи, осуществляется уход за престарелым родственником и т.д.) |
| 3 | Ваше последнее место работы | Наименование организации, должность, период работы |
| 4 | Место работы супруга, супруги (если имеется супруг, супруга) | Наименование организации, должность. Если не работает, укажите с какого времени |
| 5 | Дата постановки на учет в Центр занятости населения в качестве ищущего работу | Состою на учете в Центре занятости населения с \_\_\_\_ г.  *ИЛИ*  На учете в Центре занятости населения не состою |
| 6 | Обращались ли Вы ранее за мерами социальной поддержки | Получал соц. поддержку (указать период времени и вид поддержки)  *ИЛИ*  Обращался за соц. поддержкой, получил отказ (укажите причину отказа)  *ИЛИ*  Не обращался за соц. поддержкой. |