*Примерная форма
бизнес плана для индивидуальных предпринимателей, самозанятых
и желающих организовать личное подсобное хозяйство
с привлечением средств, государственной социальной помощи*

*на основании социального контракта*

*Титульный лист*

Бизнес-план

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

*(наименование проекта, бизнеса)*

Инициатор проекта: *Фамилия Имя Отчество*

Адрес места регистрации: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Адрес места фактического проживания: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Контактный телефон: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Адрес электронной почты:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

г. Кострома 202\_\_\_ год.

Содержание

1. Резюме проекта

2. Производственный план

2.1. Описание производственного процесса

2.2. Производственный план

3. Маркетинговый план

3.1. Виды и характеристика производимых (реализуемых) товаров (работ, услуг)

3.2. Организация сбыта товаров (работ, услуг) и позиционирование их на рынке

4. Организационный план

5. Финансовый план

5.1. Расчет затрат и калькуляция себестоимости

5.2. Расчет прогнозных финансовых результатов

6. Оценка рисков

**1. Резюме проекта**

|  |  |
| --- | --- |
| Вид деятельности по ОКВЭД*(код и наименование)* | *Например:*14.19.21. -Производство одежды и аксессуаров одежды для детей младшего возраста из текстильных материалов, кроме трикотажных или вязаных |
| Суть проекта | *Например:*Открытие швейной мастерской по пошиву детской одежды |
| ИНН | *000000000000* |
| Адрес места реализации проекта  | *Например:*Солнечная область, Радостный район, ул. Весёлая, д. 2 |
| Статус помещения*(в собственности, планируется аренда, передано в безвозмездное пользование и т. д.)* | *Например:*Имеется договоренность с собственником помещения об аренде на 12 месяцев, начиная с марта 2022 года*ИЛИ*Помещение предоставлено мне в бессрочное безвозмездное пользование родственником*ИЛИ*Ведется поиск помещения, соответствующего установленным требованиям |
| Организационно-правовая форма бизнеса*(укажите в какие сроки планируется регистрация в качестве ИП/самозанятого,**если уже зарегистрирован, то с какого времени, какой установлен налоговый режим и какой вид деятельности осуществляете)* | *Например:*Индивидуальный предприниматель (УСН доходы) с 12.02.2022 г., ОКВЭД 96.02, вид деятельности: Предоставление услуг парикмахерскими и салонами красоты*ИЛИ*Планирую регистрацию в качестве самозанятого в срок до 25 апреля 2022 г. |
| Планируемый к применению налоговый режим | *Например,* *подходит как для ИП, так и для самозанятых:*Налог на профессиональный доход*ИЛИ подходит только для ИП (на выбор):*Общая система налогообложенияУпрощенная система налогообложения (доходы)Упрощенная система налогообложения (доходы минус расходы)Патентная система налогообложения |
| Цель реализации проекта | Бизнес-план разработан для заключения социального контракта для получения государственной социальной помощи |
| Наличие собственных ресурсов для реализации проекта в выбранной сфере *(помещение, инструменты, оборудование, материалы)* | *Например:*В собственности имеется бытовая швейная машинка «Чайка» 1984 г. выпуска, портновские ножницы, портновская линейка, ткань - ситец, ширина 1,2 м, длина 11 м*ИЛИ* Начинаю бизнес с нуля, собственных ресурсов не имею |
| Общая стоимость проекта*(в том числе средства по социальному контракту, собственные средства, заемные средства. Для заемных средств укажите кредитную организацию и условия предоставления займа)* | *Например:*380 000 руб., в том числе:350 000 руб. - средства, планируемые к получению на основании заключения социального контракта10 000 руб. - собственные средства20 000 руб. - заемные средства (беспроцентный займ у частного лица, возврат суммы долга с 6 по 12 месяц равными долями согласно договору) |
| Срок окупаемости проекта*(общая стоимость проекта)/среднее значение чистой прибыли в месяц)* | *Например:*7 месяцев |
| Доходы за год | *Сюда вносятся данные из таблицы «Прогноз доходов и расходов» по строке ИТОГО* |
| Чистая прибыль за год | *Сюда вносятся данные из таблицы «Прогноз доходов и расходов» по строке ИТОГО* |
| Среднедушевой доход семьи:1. за три месяца, предшествующие месяцу заключения социального контракта
2. по итогам выполнения бизнес-плана
 | *Впишите сюда сведения из последнего листа расчетных таблиц к бизнес-плану, который называется СДД* |
| Специальное образование в сфере реализации проекта *(наименование организации, специальность, год окончания)* | *Например:*В 2007 году окончила Колледж бытового обслуживания по специальности «портной».*ИЛИ* Специального образования в сфере реализации проекта не имею. |
| и (или) основное профессиональное образование *(наименование организации, специальность, год окончания)* | Окончила Костромской государственный педагогический институт в 1991 г. по специальности «производственное обучение»*ИЛИ* Окончила 11 классов средней школы, профессионального образования не имею. |
| Сведения о прохождении обучения, переобучения, повышения квалификации в сфере реализации проекта *(наименование обучающей организации, год прохождения обучения, специальность (профессия) по которой проходили обучение, наименование документа, полученного по итогам обучения (диплом, свидетельство)* | *Например:*2008 году прошла переобучение по профессии «закройщик» в Многопрофильном образовательном центре «Феникс»*ИЛИ* Обучение, переобучение, повышение квалификации в сфере реализации проета не проходила*ВНИМАНИЕ! В эту графу В ПЕРВУЮ ОЧЕРЕДЬ вносятся данные именно о прохождении обучения, переобучения, повышения квалификации с получением документа государственного или установленного образца!**Сведения о краткосрочных курсах, мастер-классах и т.д.в организацияз не имеющих лицензии на образовательную деятельность, не обязательны для внесения в эту строку*  |
| Опыт работы в сфере осуществления бизнес-проекта *(наименование организации, должность и период работы)*  | *Например:*С 2010 по 2016 год - опыт работы швеей (наемный работник) в производственном объединении «Спутник»*ИЛИ* Опыта работы не имею. |

**2. Производственный план**

2.1. Описание производственного процесса.

*Опишите кратко:*

* *технологии производства и (или) процессов, на которых будет строиться бизнес;*
* *нормативные документы, которые устанавливают требования к помещению, техническим средствам, инструментам, материалам в Вашей сфере деятельности.*
* ***кратко*** *основные требования к помещению, в котором будет организован бизнес (освещение, отопление, канализация, вентиляция и др.)*
* ***кратк****о основные требования к оборудованию технике, сырью которые будут использоваться при организации бизнеса.*

2.2. Производственный план

*Укажите:*

*- адрес помещения соответствует ли помещение, которое Вы планируете для ведения бизнеса, требованиям, установленным нормативными документами для Вашего вида бизнеса. Если не соответствуют, то укажите, что необходимо предпринять, чтобы привести помещение в требуемое состояние? Укажите ориентировочно сумму затрат.*

***Если Вы пока не определились с точным адресом помещения,*** *то укажите, в каком районе территориально Вы планируете разместить бизнес, помещение с какими характеристиками (площадь, водопровод, канализация, отопление и т.д.) Вы подыскиваете, ориентировочная сумма аренды подобного помещения в выбранном Вами районе.*

*Опишите кратко:*

*- месторасположение бизнеса (близость к клиентам, поставщикам сырья, транспортная доступность, доступность рабочей силы, и т.д.);*

*- как будет производится выбор поставщиков оборудования, сырья, материалов и прочего, необходимого для запуска бизнеса. Назовите наименования поставщиков, поясните, почему Вы выбрали именно их (цена, качество, положительные отзывы коллег, личный опыт и т.д.).*

*Укажите:*

*- уже имеющиеся у Вас активы (имущество, находящееся в Вашей собственности), которые планируете использовать при реализации бизнес-проекта (при наличии), кратко поясните, почему Ваши активы не позволяют Вам реализовать свою бизнес-идею;*

*- затраты на необходимые для открытия бизнеса основные средства и материально-производственные затраты в виде таблицы:*

**Таблица 1.**

**Информация по затратам на основные средства,**

 **материально производственные запасы и иные расходы**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № п/п | Наименование затрат | Цена за единицу, руб. | Количество, ед. | Сумма, руб. (собственные средства) | Сумма, руб. (денежная выплата по соц. контракту) |
| **1** | **Основные средства** |  |  |  |  |
| 1.1 |  |  |  |  |  |
| 1.2 |  |  |  |  |  |
| ..... |  |  |  |  |  |
| **2** | **Материально-производственные запасы** |  |  |  |  |
| 2.1 |  |  |  |  |  |
| 2.2 |  |  |  |  |  |
| ... |  |  |  |  |  |
| **3** | **Подготовка и оформление разрешительной документации, приобретение программного обеспечения и приобретение носителей электронной подписи** |  |  |  | *Не более 10%, максимально 35 000 руб.* |
| 3.1 |  |  |  |  |  |
| 3.2 |  |  |  |  |  |
| .... |  |  |  |  |  |
| **4** | **Продвижение продукции (товаров, работ, услуг)** |  |  |  | *Не более 5%, максимально 17 500 руб.* |
| 4.1 |  |  |  |  |  |
| 4.2 |  |  |  |  |  |
| ... |  |  |  |  |  |
| **5** | **Аренда помещения** | *Здесь указывается стоимость аренды в месяц* | *Здесь указывается количество месяцев аренды, которые Вы планируете оплатить за счет средств соц.контракта* | **Х** | *Не более 15%, максимально 52 500 руб.* |
|  | **ВСЕГО** |  |  |  | *Не более350 000,00* |
|  | **Обучение** *(в скобках укажите:**- наименование обучающей организации,* *- номер лицензии на образовательную деятельность,* *- наименование обучающего курса и (или) специальности, по которой планируется пройти обучение,* *- количество часов обучения,**- общую стоимость обучения).* | **Х** | **Х** |  | *не более30 000,00* |
|  | **ИТОГО** | **х** | **х** |  |  |

*В первом столбе после наименования затрат* ***кратко*** *укажите* ***основные*** *технические характеристики приобретаемого оборудования, техники, инструментов.*

***ВНИМАНИЕ!*** *Для выполнения расчетов по****льзуйтесь Приложением к бизнес-плану (****в виде файла Excel)****, которое содержит шаблоны таблиц с готовыми формулами.***

*Обратите внимание, что* ***таблица 1******выполнена на отдельном листе*** *этого файла.*

*При расчетах* ***следует учитывать следующее:***

1. *денежная выплата по социальному контракту составляет не более 350 000 рублей.*
2. *В соответствии с Порядком предоставления гос.помощи на основании соц.контракта Вы можете в случае необходимости потратить эти средства:*
* *на приобретение основных средств, материально-производственных запасов;*
* *при необходимости на оплату расходов по аренде помещения - не более 15% назначаемой выплаты, максимально - 52 500 руб.;*
* *при необходимости на оплату расходов, связанных с подготовкой и оформлением разрешительной документации, необходимой для осуществления предпринимательской деятельности, с приобретением программного обеспечения и (или) неисключительных прав на программное обеспечение, а также с приобретением носителей электронной подписи - не более 10% назначаемой выплаты;*
* *при необходимости на оплату расходов на размещение и (или) продвижение продукции (товаров, работ, услуг) на торговых площадках (сайтах), функционирующих в информационно-телекоммуникационной сети Интернет, а также в сервисах размещения объявлений и социальных сетях - не более 5 процентов назначаемой выплаты.*
1. ***Дополнительно*** *к денежной выплате по соц. контракту (350 000 руб.) допускается включать расходы на обучение (переобучение, повышение квалификации в сфере реализации проекта) в размере не более 30 000 руб. Эти деньги* ***возмещаются****, то есть Вы сначала тратите свои средства на обучение, приносите в соц.защиту подтверждающие документы и они возвращают Вам деньги.* ***ВАЖНО!*** *обучающая организация* ***должна иметь лицензию*** *на образовательную деятельность. Тема обучения должна непосредственно относиться к тем услугам, которые планируете оказывать.*

**3. Маркетинговый план.**

3.1. Виды и характеристика производимых (реализуемых) товаров (работ, услуг)

*Опишите кратко:*

* *какую продукцию (товары, работы, услуги) Вы предлагаете покупателям (качество, ценовая категория, упаковка, сроки и условия поставки, эксплуатации и т.д.);*
* *ситуацию на рынке для данной продукции (товара или услуги): является ли спрос растущим, стабильным, или падающим.*

*Укажите:*

* *кто Ваши основные конкуренты на рынке и какие цены они устанавливают на подобные товары и услуги;*
* *какие характеристики делают Ваш товар (услугу) отличающейся от конкурентов;*

*Планируемые цены на товары (работы, услуги) и объемы их продаж помесячно представьте в виде таблицы 2 Приложения к настоящему бизнес-плану.*

***ВНИМАНИЕ!*** *Для выполнения расчетов* ***пользуйтесь Приложением к бизнес-плану (****в виде файла Excel)****, которое содержит шаблоны таблиц с готовыми формулами. НЕ ТРЕБУЕТСЯ* переносить из Приложения в текст бизнес-плана вертикальные помесячные таблицы!**

*При установлении цены рекомендуется проанализировать уровень расходов на производство 1 ед. продукта, сколько готовы заплатить потребители и какие цены у конкурентов.*

***ВНИМАНИЕ!*** *Для выполнения расчетов п****ользуйтесь шаблонами таблиц с готовыми формулами****, которые прилагаются к бизнес-плану в виде файла Excel.*

3.2. Организация сбыта товаров (работ, услуг) и продвижение их на рынке

*Опишите кратко:*

*- «портрет клиента»: каким целевым группам покупателей Вы планируете продавать свои товары, услуги (возраст, пол, социальное положение, уровень доходов и т.д.);*

*- где (в каком районе) живут Ваши будущие клиенты (покупатели), каковы географические пределы сбыта товаров (работ, услуг) (микрорайон, город, за пределами области и т.д.);*

*- как будет реализовываться продукция (продажа конечному потребителю, предприятиям оптовой или розничной торговли) и почему выбран именно этот способ;*

*- какие методы стимулирования продаж (скидки, акции, др.) и рекламы (странички в социальных сетях, листовки, объявления на «Авито». «сарафанное радио», и т. д.) Вы планируете? Укажите примерный объем затрат, который планируете направлять на рекламу и продвижение (например: в среднем в месяц и за год ИЛИ например: стартовые затраты +в среднем в месяц и за год). Не забудьте учесть эти расходы в разделе «5. Финансовый план» в таблице косвенных затрат.*

**4. Организационный план**

*Укажите:*

*- какие разрешительные документы необходимы для начала бизнеса (лицензия на данный вид деятельности, обязательная маркировка товара, разрешение на торговлю, сертификат соответствия, гигиеническое заключение, согласования инспекций и т.д.), ориентировочный размер затрат на их получение. Если разрешительных документов не требуется – укажите это;*

*- иные документы, необходимые для запуска бизнеса (договор аренды, договор на вывоз ТБО, договор на уборку помещений, медицинские книжки для себя и (или) для сотрудников, документы, подтверждающие квалификацию и т.д.);*

*- как Вы планируете оформлять приобретение оборудования и материалов у поставщиков (чеки, товарные чеки, договоры и т. д.);*

*- как Вы планируете оформлять сделки с потребителями,*

*- как Вы планируете оформлять трудовые отношения (если планируется привлечение наемных работников);*

*При необходимости рассчитайте требуемое количество персонала для начала реализации бизнеса помесячно представьте в виде таблицы 3 Приложения к настоящему бизнес-плану.*

***ВНИМАНИЕ!*** *Для выполнения расчетов* ***пользуйтесь Приложением к бизнес-плану (****в виде файла Excel)****, которое содержит шаблоны таблиц с готовыми формулами. НЕ ТРЕБУЕТСЯ* переносить из Приложения в текст бизнес-плана вертикальные помесячные таблицы!**

Календарный план

**5. Финансовый план**

5.1. Расчет затрат и калькуляция себестоимости

*Укажите КРАТКО из чего будут складываться прямые материальные затраты на производство товаров(выполнение работ, оказание услуг) - стоимость сырья и материалов, покупных полуфабрикатов и комплектующих, работ и услуг сторонних организаций, др.)*

Расчет прямых материальных затрат **на единицу продукта, работы или услуги** *представьте в виде таблицы 4 Приложения.*

***ВНИМАНИЕ!*** *Для выполнения расчетов* ***пользуйтесь Приложением к бизнес-плану (****в виде файла Excel)****, которое содержит шаблоны таблиц с готовыми формулами.***

*Наименование и количество продуктов (работ, услуг) в этой таблице должны точно совпадать с данными таблицы 2*

*Наименования, объем упаковки и цена расходных материалов в этой таблице должны точно совпадать с данными раздела 2 таблицы 1*

**Таблица 4.**

**Расчет прямых материальных затрат на услугу**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № п/п | Наименование затрат | Покупная стоимость за упаковку., руб. | Объем упаковки, мл./ г./ шт./см. | Норма расхода\* на 1 ед. услугимл./ г./ шт./см. | Сумма, руб. |
| **1** | **Продукт/услуга** |  |  |  |  |
|  | ....... |  |  |  |  |
|  | ....... |  |  |  |  |
|  | ....... |  |  |  |  |
| **2** | **Продукт/услуга** |  |  |  |  |
|  | ....... |  |  |  |  |
|  | ....... |  |  |  |  |
|  | ....... |  |  |  |  |
| **.....** | **Продукт/услуга** |  |  |  |  |
|  | ....... |  |  |  |  |
|  | ....... |  |  |  |  |
|  | ....... |  |  |  |  |

*\*Норма расхода – это количество материала, которое расходуется на 1 ед. продукта/услуги*

*Представьте расчеты объемов прямых затрат помесячно в виде таблицы 5 Приложения к настоящему бизнес-плану.*

***ВНИМАНИЕ!*** *Для выполнения расчетов* ***пользуйтесь Приложением к бизнес-плану (****в виде файла Excel)****, которое содержит шаблоны таблиц с готовыми формулами. НЕ ТРЕБУЕТСЯ* переносить из Приложения в текст бизнес-плана вертикальные помесячные таблицы!**

*Укажите КРАТКО виды косвенных затрат, которые Вы будете нести при осуществлении деятельности (то есть не имеющие прямого отношения к себестоимости продукта или услуги, например, транспортные расходы, коммунальные расходы, аренда помещения или имущества, административные и торговые расходы, расходы на продвижение и рекламу и т.д.).*

*Расчет объема косвенных затрат представьте в виде таблицы 6 Приложения к настоящему бизнес-плану.*

***ВНИМАНИЕ!*** *Для выполнения расчетов* ***пользуйтесь Приложением к бизнес-плану (****в виде файла Excel)****, которое содержит шаблоны таблиц с готовыми формулами. НЕ ТРЕБУЕТСЯ* переносить из Приложения в текст бизнес-плана вертикальные помесячные таблицы!**

*Рассчитайте общие ежемесячные расходы, учитывая прямые и косвенные затраты.*

***Для ИП:***

*В общих затратах необходимо учесть затраты на оплату труда (и на начисления на зарплату) наемных работников и страховые взносы за ИП.*

*Взносы за работников:*

*Взносы по единому тарифу - на  ОПС, ОМС и ВНиМ: 30% на доходы сотрудников в пределах МРОТ, 15% – на доходы сотрудников свыше МРОТ. (15,1% – при выплатах свыше предельной базы, которая составляет 2 225 500 руб.).*

*Взносы на травматизм* ***в зависимости от вида деятельности*** *от 0,2 до 8,5%.*

*Взносы за себя:*

*Фиксированный платеж для ИП в 2024 году – 49 500 руб.*

*Для ИП, чей годовой доход превысил 300 000 руб., дополнительный взнос на обязательное пенсионное страхование составит 1% от суммы, превышающей 300 тыс. руб. доходов в год., но не более 277 571 руб.*

*Для ИП, применяющих упрощенную систему налогообложения «доходы минус расходы» для расчета величины страховых взносов (1%) берутся доходы за вычетом расходов, которые учитываются в УСН.*

*Максимальная сумма взносов для ИП за себя составит 321 071 руб.*

*Расчет общих затрат изложите в виде таблицы 7 Приложения к настоящему бизнес-плану.*

***ВНИМАНИЕ!*** *Для выполнения расчетов* ***пользуйтесь Приложением к бизнес-плану (****в виде файла Excel)****, которое содержит шаблоны таблиц с готовыми формулами. НЕ ТРЕБУЕТСЯ* переносить из Приложения в текст бизнес-плана вертикальные помесячные таблицы!**

5.2. Расчет прогнозных финансовых результатов

*Кратко укажите, какую ставку налога Вы планируете применять.*

*Для ИП: укажите, имеете ли Вы право на уменьшение суммы налога, если да, то в связи с чем и в каком объеме.*

*ИП, применяющие УСН (доходы), имеют право на уменьшение налогов:*

*- ИП без работников могут уменьшить налог на весь размер уплаченных страховых взносов (обязательное пенсионное и обязательное медицинское страхование);*

*- ИП с работниками могут уменьшить налог на величину уплаченных страховых взносов, но не более чем на 50 % от суммы налога.*

*Расчет прогноза доходов и расходов, который показывает степень прибыльности Вашего бизнеса, после учета всех расходов помесячно за 1 год представьте в виде таблицы 8 Приложения к настоящему бизнес-плану.*

***ВНИМАНИЕ!*** *Для выполнения расчетов* ***пользуйтесь Приложением к бизнес-плану (****в виде файла Excel)****, которое содержит шаблоны таблиц с готовыми формулами. НЕ ТРЕБУЕТСЯ* переносить из Приложения в текст бизнес-плана вертикальные помесячные таблицы!**

**6. Оценка риска**

*Укажите:*

*-  какие наиболее существенные факторы риска имеются для реализации проекта (например: валютные – при закупки иностранных комплектующих и материалов, климатические – для сезонных товаров, снабженческие – при нестабильной работе поставщиков, сбытовые – при реализации товаров и услуг потребителям и проч.);*

*- какие меры Вы предпримите по минимизации этих рисков*.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ СВЕДЕНИЯ

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 1 | Семейное положение | Одиноко проживающий гражданин / замужем, женат /не замужем, не женат / разведена, разведенДля разведенных – получаете ли алименты (или выплачиваете ли алименты) |
| 2 | Состав семьи | Количество человек, в том числе:детей (с указанием года рождения каждого ребенка)Укажите, если есть какие-то важные особенности в семье (например, инвалидность одного из членов семьи, осуществляется уход за престарелым родственником и т.д.) |
| 3 | Ваше последнее место работы  | Наименование организации, должность, период работы |
| 4 | Место работы супруга, супруги (если имеется супруг, супруга) | Наименование организации, должность. Если не работает, укажите с какого времени |
| 5 | Дата постановки на учет в Центр занятости населения в качестве ищущего работу  | Состою на учете в Центре занятости населения с \_\_\_\_ г.*ИЛИ*На учете в Центре занятости населения не состою |
| 6 | Обращались ли Вы ранее за мерами социальной поддержки | Получал соц. поддержку (указать период времени и вид поддержки)*ИЛИ*Обращался за соц. поддержкой, получил отказ (укажите причину отказа)*ИЛИ*Не обращался за соц. поддержкой. |